# BEREIT FÜR DIE SKALIERUNG?

1. Wir sind bereits an mind. einem Ort aktiv.

Nein → Startet erst einmal mit eurem Angebot - am besten in eng m Kontakt mit eurer Zielgruppe. Vielleicht ist ja dann der Accelerator 2023 etwas für euch?

Ja ↓

2. Wir evaluierenunsere Arbeit & können unsere positive Wirkung nachweisen.

Nein → Kein Problem, dafür gibt es viele Anleitungen. Schaut bspw. mal bei https://www.wirkunglernen.de/ von PHINEO vorbei.

Ja ↓

3. Wir kennen unsere Erfolgsfaktoren und können sie benennen.

Nein → Definiert eure Erfolgsfaktoren. Denn das ist die Voraussetzung, um erfolgreich zu skalieren. Wie das geht? Zeigt euch das E-Book von openTransfer.

Ja ↓

4. Wir wissen, warum wir skalieren wollen und was unser Ziel ist.

Nein → Setzt euch - am besten im Team - zusammen und diskutiert diese Fragen. Fragt euch auch, ob ihr über eine (Standort-)Skalierung wirklich eure Wirkung erhöhen könnt.

Ja ↓

5. Es gibt ein "wir": Die Mehrheit des Teams hat das gleiche Ziel vor Augen & steht hinter dem Vorhaben.

Nein ↗

Ja ↓

6. Unsere Arbeit könnte mit gleicher Wirkung auch an anderen Orten & von anderen Personen durchgeführt werden.

Nein → Gibt es etwas, das ihr ändern könnt, sodass das möglich wäre? (bspw. einen Prozess, Ausbau bestimmter Kompetenzen einer Person, ....)

Ja ↓

7. Wir konnten Bedarf an anderen Orten feststellen, z.B. durch eine Marktanalyse oder durch Anfragen.

Nein → Entwickelt Kriterien und schaut euch an anderen Orten um.

Ja ↓

8. Wir sind bereit, unsere Abläufe & Prozesse zu hinterfragen und dazuzulernen.

Nein → Das ist eine wichtige Voraussetzung für die erfolgreiche Skalierung. Was sind die Gründe für die Zurückhaltung? Interne Spannungen? Oder müsst ihr nochmal gemeinsam die Ziele der Skalierung definieren?

Ja ↓

9. Wir wissen, dass viel strategische Arbeit auf uns zukommt und können diese neben dem Tagesgeschäft stemmen.

Nein → Strategische Skalierung passiert nicht von alleine. Schaut, ob ihr jemanden im Team ein paar Stunden pro Woche dafür freistellen könnt - vielleicht könnt ihr sogar eine kleine Stelle dafür schaffen?

Ja ↓

10. Die Finanzierung unserer Kernarbeit ist für die nöchsten Monate gesichert.

Nein → Ruf uns an und lasst uns darüber sprechen, was möglich ist. Vielleicht finden wir eine Lösung.

Ja ↓

**Hurra! Ihr seid bereit für die Skalierung!**
**Begleitung erwünscht? Bis zum 26.11.2021 könnt ihr euch auf einen der 10 Plätze des openTransfer Accelerator bewerben. Weitere Infos findet ihr unter:**

**https://opentransfer.de/projekte/accelerator/**